



# Revue de presse



## Sommaire

60 Minutes Business - Jeudi 23 décembre

*bfmtv.com - 01/01/2022*

On recrute ! Weexa Group : solution d'intégration des flux BtoB

*jnews-france.fr - 23/12/2021*

Share: On recrute ! Weexa Group : solution d'intégration des flux BtoB

*bfmtv.com - 23/12/2021*

12:46:19 Invité : Malix Touimi-Benjellon, DRH de

*BFM Business - 60 minutes business - 23/12/2021*

Noël, le BlackFriday... la face émergée de l'EDI !

*ZDNet.fr - 25/11/2021*

Weexa fait revivre l'ED

*L'Informaticien - 01/11/2021*

Weexa Group annonce son ouverture au Mexique et en Angleterre

*mtom-mag.com - 23/11/2021*

Weexa Group poursuit son développement international

*Boursier.com - 22/11/2021*

ITRNews

*ITRnews.com - 26/10/2021*

Afrique #152 : Weexa,

Aspen Pharmacare, E-finance, Naturepak Beverage, d.light, UGGC Africa...

*cfnews.net - 26/10/2021*

ITRNews

*ITRnews.com - 25/10/2021*

ITRNews

*ITRnews.com - 25/10/2021*

Intégration : Weexa continue de croire en l'EDI

*LeMagIT.fr - 15/10/2021*

[TECH] Weexa double de taille

*cfnews.net - 08/10/2021*

Weexa se renforce en EDI en rachetant EDT

*Newsletter SupplyChainMagazine.fr - 06/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*TendancesIT.com - 05/10/2021*

Vidéo News n°543. Weexa acquiert le groupe EDT

*supplychain-village.com - 06/10/2021*

*Solutions-numeriques.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT

et poursuit sa croissance sur le marché de la digitalisation des flux B2B

*next-finance.net - 05/10/2021*

Weexa acquiert le groupe EDT

*Newsletter SupplyChain Village - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT et renforce son expertise sur l'EDI

*mtom-mag.com - 06/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*lentrepriseconnectee.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*Lavienumerique.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ITRmobiles.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ITRnews.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ITRmanager.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ITRinnovation.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ITchannel.info - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ITRgames.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*infodsi.com - 05/10/2021*

Digitalisation des flux B2B: Weexa, une succes story marocaine

*Africain.info - 04/10/2021*

Paris, le 4 Octobre 2021 - Weexa Group acquiert le groupe EDT et poursuit

*i-L&S (iLogiciels & Services) - 05/10/2021*

38 / SERVICES : Weexa Group rachète le groupe EDT

*Flash Infos Economie Auvergne Rhône-Alpes Bourgogne Franche-Comté -  
Auvergne Rhône-Alpes Bourgogne Franche-Comté - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT

*Boursier.com - 05/10/2021*

Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique

*ia-newsmag.com - 05/10/2021*



## 60 Minutes Business - Jeudi 23 décembre

Ce jeudi 23 décembre, Thierry Drilhon, président de Franco-British Chamber, Laurent Pietraszewski,... secrétaire d'Etat auprès de la ministre du Travail et chargé de la Santé au travail, Ludovic Badeau, porte-parole de la FNAE, Malik Touimi-Benjelloun, DRH chez **Weexa** Group, et Benoît Storelli, DG de Stych, dans l'émission 60 minutes Business présentée par Thomas Schnell. 60 minutes Business est à voir ou écouter du lundi au vendredi sur BFM Business.

[Voir plus](#)



## On recrute ! Weexa Group : solution d'intégration des flux BtoB

**BFM BUSINESS 12.50 DIRECT**

### Weexa Group

Solution d'intégration des flux BtoB

- Créé en 2020, rapprochement des groupes Eumatech et EDI Xperts
- Basé à Paris
- 12 bureaux dans 9 pays
- 160 collaborateurs

**BFM BUSINESS AVEC VOUS**  
**MALIK TOUMI-BENJELLOUN** DRH, WEEEXA Group

**WEEEXA RECRUTE ! POUR POSTULER : FR.JOBS@WEEEXA.COM**

**Bourse de Tokyo** : le Nikkei a gagné 0,83% à 28 798,37 points.

**CE SOIR 19:40**  
**DG DE LA MAISON DALLOYAU**

**SBF120** +0,40%

SCORSE 25,45€ +0,38% | SEB 136,30€ -0,15% | SES 704€ +0,37%

(Consultants supply chain, consultants EDI/EAI, chef de projets, ingénieurs supports, développeurs)



## On recrute ! Weexa Group : solution d'intégration des flux BtoB

The screenshot shows a news segment on BFM Business. The main headline is "Weexa Group" with the subtitle "Solution d'intégration des flux BtoB". The segment lists key facts about the company: created in 2020 from Eumatech and EDI Xperts, based in Paris, with 12 offices in 9 countries and 160 employees. A recruitment call is made with the email FR.JOBS@WEEXA.COM. The host is Malik Touimi-Benjeloun, DRH of Weexa Group. The broadcast also includes a "Bourse de Tokyo" ticker at the bottom showing the Nikkei's performance and a "CE SOIR" preview for DG de la Maison Dalloyau.

**BFM BUSINESS 12.50 DIRECT**

**Weexa Group**  
Solution d'intégration des flux BtoB

- Créé en 2020, rapprochement des groupes Eumatech et EDI Xperts
- Basé à Paris
- 12 bureaux dans 9 pays
- 160 collaborateurs

**BFM BUSINESS AVEC VOUS**  
**MALIK TOUIMI-BENJELLOUN** DRH, WEEXA Group

**WEEXA RECRUTE ! POUR POSTULER : FR.JOBS@WEEXA.COM**

**Bourse de Tokyo** : le Nikkei a gagné 0,83% à 28 798,37 points.

**CE SOIR 19.40**  
**DG DE LA MAISON DALLOYAU**

**SBF120** +0,40%

SCORSE 25,45€ +0,38%  
SEB 136,30€ -0,15%  
SES 704€ +0,37%

(Consultants supply chain, consultants EDI/EAI, chef de projets, ingénieurs supports, développeurs)



- 12:46:19 Invité : Malix Touimi-Benjellon, DRH de Weexa Group. Il présente les postes proposés par Weexa Group.
- 12:48:44 Weexa accompagne de gros clients dans les secteur de l'automobile, de l'agroalimentaire, de l'industrie pharmaceutique, du transport et de la logistique.
- 12:52:44



## Noël, le BlackFriday... la face émergée de l'EDI !



Tribune : Dans les ports, la file des cargos avec leurs immeubles de containers s'allonge, nécessitant une coordination impeccable entre les différents acteurs de la supply chain. L'EDI est incontournable pour optimiser cette performance explique Laurent Leboisne, de Weexa.



Par Laurent Leboisne, de WEEEXA | Jeudi 25 Novembre 2021

La reprise forte de l'activité économique a surpris tout le monde. Pendant plus d'un an, les gens ont très peu dépensé et sont prêts, désormais, à sortir leur portefeuille pour se faire plaisir après plusieurs mois de restrictions.

Cette explosion de la demande impacte directement les supply chains, qui ont toutes les difficultés du monde à absorber ce flux élevé. Aux États-Unis, les ports de Long Beach et de Los Angeles, par lesquels transitent 40 % des flux de marchandises en provenance de l'étranger, sont saturés.

Jusqu'à présent, les industries occidentales ont en effet focalisé leur sourcing dans les pays d'Asie, notamment en Chine, berceau de la crise mondiale. Or, depuis presque deux ans, les usines asiatiques ont réduit leurs cadences, entraînant les pénuries et les difficultés d'approvisionnement mondiales que nous rencontrons aujourd'hui.

Et, si l'on entend de plus en plus parler de relocalisation, de stocks tampons ou encore de continentalisation de la production, tout cela ne deviendra pas une réalité avant plusieurs années. En attendant, c'est aujourd'hui que cette dépendance à l'Asie perturbe la consommation mondiale.

L'EDI, au cœur des sujets d'approvisionnement

Face à cet embouteillage dans les approvisionnements, qui devrait encore grossir à l'approche de Noël, l'EDI pour Échange de Données Informatisé se présente comme l'outil qui peut rendre, à son niveau, la situation plus acceptable. Véritable colonne vertébrale des grandes organisations, qui réalisent 50 % de leur chiffre d'affaires grâce à l'EDI, cette technologie fait chaque jour la preuve de son efficacité.

C'est d'ailleurs la raison pour laquelle on en entend si peu parler. Quand quelque chose fonctionne, on a tendance à l'oublier !



Parce qu'il est né il y a près de 50 ans avec la société de consommation et pour faire face à l'augmentation des volumes, ainsi qu'à la globalisation des échanges, l'EDI est parfois considéré comme dépassé. En réalité, cette technologie a toujours su s'adapter aux évolutions.

Aujourd'hui, l'EDI est capable, par exemple, d'alimenter en données une blockchain logistique afin d'assurer la traçabilité de marchandises physiques. Certes, cette technologie ne résoudra pas à elle seule le problème logistique, mais, dans ce moment critique où la transmission d'informations normalisées et structurées entre les différents acteurs de la supply chain est fondamentale, il sera le garant d'une meilleure circulation des marchandises.

L'EDI et le Père Noël

L'EDI est un facteur clé dans la transmission des informations en temps réel, qui se trouve au cœur d'une supply efficiente. Cette technologie standardise en effet les échanges entre les différents acteurs logistiques, d'où qu'ils viennent : les agents régulateurs dans les ports, les transporteurs routiers ou du rail, les responsables logistiques en entrepôts ou encore ceux en magasins.

Pour piloter ces flux, tout repose sur des échanges digitaux basés sur des standards de communication, qui rendent l'EDI à la fois intersectoriel et international. Dans le processus global d'une supply chain mondialisée, les biens physiques sont tous accompagnés d'un flux EDI, qui assure leur traçabilité et informe les clients sur la localisation et la date de livraison de leurs biens.

L'hyperperformance de cette technologie répond donc aujourd'hui à l'hyperconsommation de notre société, qui atteint cette année son paroxysme. Elle vient dénouer les nœuds qui se forment actuellement dans la chaîne d'approvisionnement mondiale, se présentant comme l'une des rares, donc, à pouvoir sauver Noël.

# Weexa fait revivre l'EDI

Issu de la fusion entre EDI Xperts et Eumatech, **Weexa** est un spécialiste de la digitalisation des flux B2B. Aujourd'hui l'entreprise étend son champ d'action et se développe à l'international.

Il y a bien longtemps que l'on n'avait plus entendu parler de l'EDI ou échanges de données informatisées. Laurent Leboisne, Directeur Général de **Weexa** explique cette éclipse médiatique simplement : « *cela fonctionne et c'est fiable ! C'est pour cela que l'on n'en parle plus* ». Il rappelle d'ailleurs qu'une bonne part de son chiffre d'affaires, entre 60 et 70 %, est générée par l'EDI. Il ajoute : « *pour de nombreux comptes du CAC 40, cela reste stratégique* » bien qu'il concède que « *cela n'est pas très sexy et se réalise dans le backend* ». Cependant il voit dans les besoins autour de la traçabilité une grande opportunité en apportant une traçabilité fine que vont permettre des technologies assez nouvelles comme la chaîne de blocs et la 5G, pour s'inscrire dans les échanges.

## Un changement de dimension

Récemment **Weexa** a réalisé une acquisition qui a fait doubler de taille l'entreprise. En rachetant le groupe **EDT**, l'organisation disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipes de support dédiées aux applications EDI et e-facture. **Weexa** pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché. Ce rachat amène aussi des partenariats stratégiques importants avec IBM et Opentext. De plus l'acquisition permet à **Weexa** de couvrir l'ensemble des flux B2B et de bout en bout, un argument important pour attaquer certains grands comptes autres que ceux déjà clients de l'entreprise, dans le secteur automobile par exemple. La distribution, où **Weexa** est déjà présent, tout comme déjà l'automobile, la santé, la logistique, le transport et le portuaire sont de nouvelles cibles potentielles.

## Le développement à l'international continue

L'entreprise est déjà prête à accompagner ses clients dans leurs projets internationaux. **Weexa** compte huit bureaux sur plusieurs continents : Europe, Afrique, Asie

### UN MARCHÉ DYNAMIQUE

Selon le cabinet EMR, le marché de l'EDI était évalué à 20 milliards de dollars en 2020 et devrait connaître une croissance de 12% par an jusqu'en 2026.

**Laurent Leboisne,**  
Directeur Général  
de Weexa.



« *Cela fonctionne et c'est fiable ! C'est pour cela que l'on n'en parle plus.* »

et va d'ici la fin de l'année ouvrir un bureau au Mexique de manière opportuniste et sans idée préconçue d'attaquer le marché américain, nous a précisé Laurent Leboisne.

## Une forte expertise SAP

Les environnements SAP sont un autre point de compétence fort de **Weexa** où l'éditeur propose l'intégration des données dans les modules SD, MM, FI et Exécution logistique. La société aide aussi à la mise en place de flux logistiques complexes et de facturation électronique. L'entreprise a au fil du temps développé des compétences autour d'ABAP et du format IDoc de SAP.

**Weexa** propose de plus des services de tierce maintenance applicative sur les logiciels que la société propose et du consulting opérationnel pour accélérer les mises en œuvre des projets.

## Le Cloud comme futur ?

Laurent Leboisne constate une mutation du marché et la migration de solutions sur site vers le Cloud. **Weexa** ne va pas être en reste du fait de son partenariat avec Opentext. Il constate aussi que les entreprises de plus petite taille démarrent souvent directement sur ce type d'environnement. Reste cependant l'écueil des sites de production qui ne sont pas toujours prêts à suivre le mouvement du fait du manque de connexion. Les environnements de périphérie sont aussi observés par **Weexa** et des essais sont réalisés sur des bots intelligents en recherche et développement. □

B.G



## MtoM Mag - Le journal de l'MtoM.



- [accueil](#) .
- [newsletter](#) .

Flux RSS .

- [soumissions](#) .
- [publicité](#) .
- [contacts](#)

**Weexa** annonçait l'acquisition du groupe **EDT**, un des leaders français du marché de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique...



Comme annoncé à cette occasion, **Weexa** Group confirme son expansion à l'international avec l'ouverture de deux nouvelles succursales, au Mexique et au UK.

**Weexa** accompagne ses clients à l'international,

grâce notamment à ses implantations à l'étranger : France, Turquie, République Tchèque, Hongrie, Maroc, Japon et Thaïlande. Cette présence à l'international permettait déjà à **Weexa** de couvrir aisément les zones EMEA et APAC.

Sa zone d'intervention est aujourd'hui étendue avec l'ouverture du Mexique et de l'Angleterre, dans une dynamique « follow the sun ».

Pour mieux servir ses clients, le groupe annonce ainsi l'ouverture d'un centre de service au Mexique et renforce sa présence en Angleterre avec une seconde filiale, afin de pouvoir accompagner ses clients sur tous les fuseaux horaires :

« *Nous sommes en plein développement, et avons encore de grands projets à venir en 2022. Nos clients, qui se trouvent sur tous les continents, nous réclament un accompagnement au plus proche de leurs activités, c'est dans ce sens que nous avons besoin d'une présence **Weexa** sur un maximum de fuseaux horaires* » commente **Jérôme Fleury**, Président du groupe **Weexa** .

**Weexa** dispose de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiées aux applications EDI et e-facture. Avec une telle force de frappe, le groupe va pouvoir répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

<https://www.weexa.com/>



## Weexa Group poursuit son développement international



Publié le 22/11/2021 à 09h38

(Boursier.com) — Le 4 Octobre dernier, **Weexa** annonçait l'acquisition du groupe **EDT**, un des leaders français du marché de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique.

Comme annoncé à cette occasion, **Weexa** Group confirme son expansion à l'international avec l'ouverture de deux nouvelles succursales, au Mexique et au UK.

**Weexa** accompagne ses clients à l'international, grâce notamment à ses implantations à l'étranger : France, Turquie, République Tchèque, Hongrie, Maroc, Japon et Thaïlande. Cette présence à l'international permettait déjà à **Weexa** de couvrir aisément les zones EMEA et APAC. Sa zone d'intervention est aujourd'hui étendue avec l'ouverture du Mexique et de l'Angleterre, dans une dynamique "follow the sun".

Pour mieux servir ses clients, le groupe annonce ainsi l'ouverture d'un centre de service au Mexique et renforce sa présence en Angleterre avec une seconde filiale, afin de pouvoir accompagner ses clients sur tous les fuseaux horaires : "Nous sommes en plein développement, et avons encore de grands projets à venir en 2022. Nos clients, qui se trouvent sur tous les continents, nous réclament un accompagnement au plus proche de leurs activités, c'est dans ce sens que nous avons besoin d'une présence **Weexa** sur un maximum de fuseaux horaires" commente Jérôme Fleury, Président du groupe **Weexa**.

**Weexa** dispose de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiées aux applications EDI et e-facture. Avec une telle force de frappe, le groupe va pouvoir répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

©2021 Boursier.com



## ITRNews

Des événements sans encombre : les organisateurs peuvent désormais intégrer la vérification des certificats COVID-19 dans leur propre infrastructure numérique UBIRCH, membre d'un consortium qui a développé le certificat de vaccination numérique allemand, lance un moyen facile de vérifier les statuts COVID-19 lors de grands événements.

Cologne, Allemagne, octobre 2021 - UBIRCH, spécialiste de la cybersécurité et des technologies d'intégrité des données, lance une solution qui permet aux organisateurs d'événements de gérer les grandes foules en vérifiant de manière rapide et automatisée tous les certificats COVID numériques conformes aux réglementations de l'UE, y compris, prochainement, le passeport NHS COVID. La technologie permet de vérifier les statuts COVID sur place ou à l'avance via leur application, site web ou système de billetterie existant. UBIRCH, dont le siège est à Cologne, fait partie d'un consortium chargé par le ministère fédéral allemand de la santé de développer l'infrastructure du certificat de vaccination numérique COVID de l'UE pour la République fédérale d'Allemagne.

Avec la solution d'UBIRCH, toute organisation accueillant de grands événements peut ajouter la vérification du statut COVID-19 dans sa propre infrastructure technique, permettant ainsi le check-in ou l'enregistrement des invités via son propre site web, son application ou son système de billetterie. La vérification fonctionne pour les pass sanitaires attestant d'une vaccination complète, les résultats de test négatifs ou les preuves d'un rétablissement de contamination à la COVID-19. Cela facilite un enregistrement pour le secteur de l'événementiel et du divertissement, comme les stades et les foires commerciales. La mise en œuvre se fait via une solution basée sur le cloud qui est constamment mise à jour pour se conformer aux normes européennes. La solution de vérification d'UBIRCH sera également l'un des premiers services à vérifier les prochains certificats de statut vaccinal de l'Organisation Mondiale de la Santé (OMS).

Retour à la vie normale avec des événements, du sport, de la culture et du divertissement

Avec l'augmentation des taux de vaccination, les événements culturels et sportifs reviennent progressivement, mais la pandémie n'est pas encore terminée. Toute entreprise gérant des foules est censée avoir mis en place une stratégie sanitaire globale. Pour la plupart des organisateurs, une partie de leur stratégie consiste à vérifier le statut COVID des participants avant leur entrée. Au sein de l'infrastructure de chaque fournisseur, la solution UBIRCH permet une vérification rapide et fiable des certificats COVID numériques, et bientôt les passeport NHS COVID, au sein de l'UE aux entrées de lieux tels que les stades, les théâtres, les musées et tout autre endroit accueillant des foules importantes.

Aux côtés de partenaires technologiques de renom

La solution d'UBIRCH peut être intégrée facilement en connectant les services, les applications et les portefeuilles existants via l'API de la solution. L'entreprise travaille avec différents partenaires logiciels, comme Lufthansa Industry Solutions, qui l'aident dans son intégration.

« Nous fournissons des solutions globales pour des événements majeurs sécurisés et protégés du COVID. La vérification automatisée des certificats COVID numériques en est un élément clé. Avec UBIRCH, nous avons un partenaire fiable, dont la solution Universal Verification Service peut être facilement intégrée dans notre infrastructure » affirme Ingo Pietruska, Vice President Strategic Business Development de Lufthansa

Industry Solutions.

La confiance du gouvernement allemand

UBIRCH fait partie d'un consortium qui a été sélectionné pour fournir la solution officielle de l'Allemagne pour le certificat COVID numérique de l'UE. Avec sa nouvelle solution, UBIRCH fournit un lien vital et de confiance entre les gouvernements et les entreprises privées, telles que les organisateurs d'événements, les compagnies aériennes et autres acteurs du secteur du voyage. En plus de fournir le certificat officiel allemand de vaccination, la plateforme UBIRCH pour les certificats numériques de test est déjà fiable et déployée dans les aéroports les plus fréquentés d'Allemagne, à savoir Francfort, Berlin, Hambourg, Cologne et Düsseldorf. UBIRCH est membre de la Good Health Pass Collaborative (GHPC) - une initiative ouverte, inclusive et intersectorielle visant à élaborer une feuille de route pour des certificats de santé numériques interopérables afin d'aider à restaurer les voyages et à relancer l'économie mondiale.

« La pandémie a causé tant de douleur et de dégâts », déclare Karim H. Attia, PDG d'UBIRCH. « Limiter les interactions dans des contextes privés ou professionnels et mettre nos vies culturelles presque à l'arrêt a été l'un des effets désastreux que chacun d'entre nous a dû endurer et que beaucoup endurent encore. Nous sommes heureux que la solution d'UBIRCH contribue à une réalité qui nous permet enfin de nous revoir, en toute sécurité. »

À PROPOS D'UBIRCH

UBIRCH est une solution de data proof numérique qui assure la sécurité des processus data-driven et établit la confiance entre plusieurs parties prenantes. Il s'agit d'une Proof Machine unique basée sur le cloud qui permet de vérifier l'authenticité et l'intégrité des données reçues. Fondée et gérée par des spécialistes expérimentés de la cryptographie, de la blockchain et des modèles commerciaux data-riven, UBIRCH combine une cryptographie robuste et une technologie blockchain moderne dans un produit SaaS innovant et facile à utiliser. En collaboration avec un consortium d'entreprises renommées, la société basée à Cologne a développé, et exploite actuellement l'infrastructure officielle du certificat numérique COVID de l'UE pour l'Allemagne. Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site [www.ubirch.com](http://www.ubirch.com).

Commentaires

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.

Les plus populaires

France Verif, qui propose une solution gratuite pour identifier à 99,79% les escroqueries sur Internet et protéger les cyberacheteurs, présente aujourd'hui...

**Weexa** Group a donc mis la main sur le groupe **EDT** dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront...

Le groupe turc Vestel vient de devenir le premier fabricant européen de téléviseurs certifiés DTS:X. Avec cette certification, Vestel entend améliorer...

Selon une étude de Juniper Research, les consommateurs perdront 40 milliards de dollars en 2022 (contre 31 milliards en 2021), à cause des appels télé...

InfoDSI

Lorsqu'on leur demande s'ils sont convaincus que les employés prennent les mesures adéquates pour protéger les données de l'entreprise, 39 % des respo...

Orange ouvre d'un service de réparation de téléphones mobiles dans l'ensemble de ses boutiques en France métropolitaine. Un service ouvert à tous, cli...

Il y a seulement deux ans, près de six entreprises sur dix considéraient la sécurité

numérique comme une direction technique ou un centre de coûts. Un...

Publié chaque année, le Guide des Salaires de Robert Half, propose les grilles de salaires d'une centaine de fonctions et dévoile les grandes tendance...

ITRGames

Orange ouvre d'un service de réparation de téléphones mobiles dans l'ensemble de ses boutiques en France métropolitaine. Un service ouvert à tous, cli...

Publié chaque année, le Guide des Salaires de Robert Half, propose les grilles de salaires d'une centaine de fonctions et dévoile les grandes tendance...

La deuxième édition de Games Made in France se clôture après avoir réuni plus d'un million de spectateurs uniques autour des 46 créations françaises v...

Avast annonce la découverte de plus de 150 applications SMS frauduleuses, dans le cadre d'une campagne baptisée « UltimaSMS ». Les applications sont t...



## Afrique #152 : Weexa , Aspen Pharmacare, E-finance, Naturepak Beverage, d.light, UGGC Africa...

© EDT (Electronic Data Transfert) Logiciel et services informatiques : EDT / Weexa (France / Maroc) Un an après le rapprochement entre la société marocaine Eumatech et le français EDI Xperts pour former Weexa , le groupe aux 6,3 M€ de chiffre d'affaires , actif dans la numérisation des flux interentreprises et internes, s'empare de son confrère tricolore Electronic Data Transfert (EDT) et de ses 5 M€ de revenus . Spécialisé dans les échanges de données informatisées (EDI) et offrant également des briques technologiques comme les signatures électroniques, ce dernier avait été fondé en par Jean-Jacques Hirsch , qui quitte à présent la direction pour profiter de sa retraite. Grâce à cette acquisition, le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 150 collaborateurs dans les zones EMEA (Europe, Moyen Orient et Afrique) et APAC (Asie-Pacifique), et compte s'implanter sur le continent américain d'ici la fin de l'année. ( Pour plus de détails, lire l'article Weexa double de taille sur CFNEWS

Bourse - Industrie pharmaceutique : Aspen Pharmacare / Acino Pharma (Afrique du Sud / Suisse)

Étudiant en pharmacie vaccinant un sans-abri. - © Aspen

Le fabricant sud-africain de médicaments Aspen Pharmacare , coté à la Bourse de Johannesburg , cède un portefeuille de six produits commercialisés sous les marques Trustan Altosec Zuvamor Ciavor Grantryl et Aspen Granisetron à la société pharmaceutique suisse Acino , pour un montant de 104 M€ (1,8 MdZAR). Trois mois après la mobilisation d'un financement de long terme d'environ 600 M€ auprès de quatre institutions financières internationales ( relire bulletin ) , le groupe né en poursuit donc sa stratégie de désengagement afin de réduire sa dette qui atteignait 956 M€ (16,3 MdZAR) en juin dernier. Actif dans plus de cent cinquante États , Aspen emploie environ 9 800 personnes dans une cinquantaine de pays , et exploite vingt-trois usines de fabrication sur quinze sites. Pour l'acquéreur suisse, soutenu par Nordic Capital et Avista Capital , cette acquisition de marques viendra renforcer son portefeuille de produits existants et lui permettra d'étendre son empreinte en Afrique du Sud.

Bourse - Services financiers : E-finance Investment Group (Égypte / International)

© E-finance Investment Group

Record à l' Egyptian Exchange , où le fournisseur de solutions de paiement électronique E-finance Investment Group (E-finance) vient de réaliser la plus forte mobilisation de fonds depuis celle d'Egypt Telecom en 2005 , en levant 294 M€ (5,84 MdEGP) au prix initial de 0,8 € (13,98 EGP) l'action. Lors de la fermeture de la bourse, l'action d'E-finance a clôturé à 1,1 € (21 EGP), soit une progression de 50,2 % pour cette entreprise contrôlée par l'État égyptien, et a atteint une capitalisation boursière de 1,2 Md€ (22,3 MdEGP). Des investisseurs tant locaux qu'internationaux ont souscrit à l'offre publique et privée. Ce sont au total 417,77 millions d'actions représentant 26,10 % de son capital qui ont été cédées par la fintech fondée en et présidée par Ibrahim Sarhan . D'autres introductions en bourse d'entités publiques égyptiennes devraient avoir lieu au cours des prochains mois.

Emballages : Naturepak Beverage / Elopak (Maroc / Norvège)

© Elopak / Naturepak Beverage



Fort de 909 M€ de chiffre d'affaires en 2020 avec 2 600 salariés , le fabricant norvégien d'emballages en carton pour liquides alimentaires Elopak se renforce en Afrique du Nord et au Moyen-Orient en acquérant du marocain Naturepak Beverage Packaging , leader du secteur de l'emballage carton en région MENA, auprès de Gulf Industrial Group et d' Evergreen Packaging (une filiale de Pactiv Evergreen ) , pour un montant de 83 M€ . La cible, présente dans seize pays de la zone et possédant deux usines au Maroc et en Arabie Saoudite , avec une capacité de 2,7 milliards de briques, a engrangé 35 M€ de revenus l'an dernier et emploie quelque 140 salariés . Très implantée sur le segment des boissons fraîches, en particulier sur celui du lait frais au Maroc, elle sera rebaptisée Elopak une fois la transaction finalisée. Les équipes parisienne et casablancaise de Norton Rose Fulbright , les cabinets Freshfields Bruckhaus Deringer et LFSH ainsi que BNP Paribas ont conseillé l'acquéreur sur cette opération, tandis que Naturepak Beverage a fait appel à W&C Dubaï et deNovo Corporate Advisors

Électricité : d.light / Inspired Evolution / FMO / Norfund / Swedfund / Shell New Energies / KawiSafi Ventures (États-Unis / Afrique / Afrique du Sud / Pays-Bas / Norvège / Suède / Kenya)

© D.light

Cinq mois après avoir obtenu 8,6 M€ (10 M\$) auprès de Proparco relire bulletin ), le fournisseur de kits solaires américain d.light mobilise 12,9 M€ (15 M\$) lors d'un tour de table orchestré par le sud-africain Inspired Evolution , à travers son véhicule Evolution II . Plusieurs institutions financières ont participé à la levée de fonds, à l'instar de la Société néerlandaise de financement du développement (FMO) , ses consœurs norvégiennes ( Norfund ) et suédoise ( Swedfund ) , mais également Shell New Energies et KawiSafi Ventures , un fonds d'impact kényan dédié aux pays d'Afrique de l'Est. L'entreprise basée à San Francisco utilisera les 21,5 M€ (25 M\$) collectés en quelques mois pour financer l'expansion de ses activités dans ses principaux marchés, notamment en Afrique subsaharienne. Revendiquant avoir déjà distribué ses kits solaires à 100 millions de personnes via 30 000 points de vente, la société co-fondée en par Ned Tozun et Sam Goldman ambitionne de toucher 1 milliard de personnes d'ici à 2030.

Étude : Les objectifs de levées de fonds des fonds d'investissement en infrastructures en Afrique (Linklaters)

Construction d'une route au Kenya. - © Adobe Stock

Selon une étude publiée par Linklaters , les fonds d'investissement en infrastructure actifs en Afrique ont fixé un objectif de levée de fonds record de 1,8 Md€ (2,14 Md\$) pour 2021, soit plus de trois fois l'objectif annuel moyen de ces dix dernières années. Dix fonds ciblant spécifiquement les besoins en infrastructures de l'Afrique ont été créés cette année, à comparer à une moyenne de quatre par an au cours de la dernière décennie. Au total, on recense quatorze transactions au cours de la première moitié de l'année, dont neuf en Afrique du Sud deux en Namibie , une en Égypte , une au Ghana et une au Mozambique . L'analyse démontre également que la dry powder et les actifs sous gestion de ces fonds n'ont jamais été aussi élevés, ce qui laisse présager une forte activité à venir en matière d'investissement. Autre enseignement de ce rapport : l'importance croissante de l'écologie ou des critères ESG parmi les préoccupations des gestionnaires d'actifs. des transactions réalisées depuis le début de l'année concernent ainsi des actifs infrastructurels verts. Les investisseurs au sein des fonds d'infrastructure en Afrique sont pour majoritairement des banques de développement, ainsi que des fonds de pension africains et européens. Parmi les investisseurs institutionnels les plus notables figurent le GEPF (Government Employees Pension Fund – Fonds de pensions des agents de l'État) en Afrique du Sud , le plus important fonds de pension africain, ainsi que CDC Group , l'institution de financement du développement du Royaume-Uni,

et la Banque Africaine de Développement (BAD)

Nouvel acteur - cabinet d'avocats : UGGC Africa (Égypte / Côte d'Ivoire / Cameroun / Afrique)

UGGC Africa

À l'initiative d' Ali Bougrine managing partner , le casablançais UGGC Law Firm , filiale depuis du cabinet d'avocats international français UGGC Avocats , s'allie avec deux cabinets de premier rang en Côte d'Ivoire et au Cameroun ( Dirabou & Associés à Abidjan et D.Moukouri & Partners à Douala ) pour former UGGC Africa , une nouvelle structure continentale de conseil juridique et fiscal. Ses huit associés et trente avocats couvrent plus de vingt spécialités du droit des affaires (M&A, private equity , investissements internationaux, anti-trust, contentieux et arbitrage, etc.). Le réseau UGGC Africa ambitionne d'intégrer de nouveaux cabinets partenaires issus d'autres pays de la région pour renforcer sa présence sur le continent.

Nomination - Société : Egis (France / Afrique)

Arnaud de Rugy, Egis

Nouveau patron Afrique pour le groupe français d'ingénierie Egis , qui a promu à ce poste Arnaud de Rugy , ancien directeur Europe de l'Est. Cette nomination, qui remonte à septembre, témoigne des grandes ambitions sur le continent du groupe dirigé par Laurent Germain. Arnaud de Rugy avait rejoint l'entreprise en en qualité de financial officer en Algérie.

28 octobre (10h30-12h) : webinaire sur le secteur agroalimentaire en Égypte , organisé par la CCI France-Egypte (CCI FE) et la Chambre de commerce franco-arabe (CCFA) , avec l'appui de The Global Diwan . Au programme : l'autosuffisance alimentaire en Égypte et dans la région, une présentation du secteur, l' agritech et la foodtech et l'application du programme « Green Deal » (applications numériques, gestion de l'eau, distribution et logistique, rénovation des coopératives, ainsi que les partenariats commerciaux et/ou financiers pour le développement conjoint en Afrique).

4 novembre (17h30-19h) : webinaire dédié à la recherche d'impact positif des investissements et aux stratégies d'impact , organisé par le CIAN , en partenariat avec la Commission OHADA du Barreau de Paris et le soutien d' Africa Mutandi . Parmi les thèmes abordés par cet évènement qui se tiendra, en présentiel et digital, autour de témoignages d'acteurs majeurs opérant en Afrique, figurent la question des projets ayant bénéficié de ce type de financement, de leurs retours d'expérience et des impacts réels, ainsi que celle des tendances et de la façon dont ces projets devraient continuer à évoluer.

Abidjan (Sofitel Abidjan Hôtel Ivoire), 18 novembre quatrième édition en version hybride (alliant présentiel et digital) du Salon de l'Épargne, de l'Investissement et du Patrimoine (SEIP 2021) , plateforme des professionnels du monde de la finance de l'espace UEMOA, organisée par Ecobank et l'Agence . L'évènement, qui réunit à chaque édition plus d'une trentaine de conférenciers, permet l'interaction libre et en toute transparence entre les acteurs du secteur financier et le grand public, afin d'éduquer les populations sur l'intelligence financière et ses rouages, en particulier dans le contexte Covid-19. Dédié à tous les acteurs du secteur bancaire, de la microfinance, de l'assurance, de l'immobilier, du secteur public, mais aussi au grand public, ce salon est l'occasion idéale pour toute personne désireuse de mieux s'outiller, pour comprendre les marchés financiers et ses réalités pour réaliser les placements adaptés à ses objectifs.

Le producteur et négociant français de bois Rougier - dont le chiffre d'affaires a régressé de 46 M€ en 2019 à 43 M€ en 2020 - a finalisé le 8 octobre la cession de son à un groupe d' industriels européens , qui avait été annoncée en juin dernier ( relire bulletin

et voir fiche opération sur CFNEWS ). Les 188 salariés de l'usine ont été repris.

En Égypte , la holding locale Orascom , le français Engie et le japonais Toyota vont construire un parc éolien de 500 MW dans le golfe de Suez . Représentant un coût total de 517 M€ (600 M\$), le projet sera soutenu par la Banque Européenne pour la Reconstruction et le Développement (BERD) à hauteur de 43 M€ (50 M\$).

Au Burkina Faso , la holding d'investissement Africa REN (tout juste créée par le fonds de private equity

Metier Sustainable Capital et la banque de développement néerlandaise FMO ), lance la construction de la plus grande centrale solaire du pays , avec une capacité installée de 38MW. Située à Kodeni Solar , près de Bobo-Dioulasso, celle-ci constitue aussi le premier partenariat public-privé à atteindre son closing financier . La construction a été confiée au spécialiste français Ineo par Equans , une société du groupe d'ingénierie Engie

L' Agence Française de Développement (AFD) alloue 60 M€ aux acteurs des énergies renouvelables et de l'efficacité énergétique au Nigeria , à travers Access Bank et United Bank for Africa (UBA)

L'entrepreneur français Arnaud Ventura , ancien dirigeant co-fondateur de PlaNet Finance et du groupe Baobab , deux institutions de microfinance de renom, projette de renouer avec les opportunités africaines . Selon Jeune Afrique Business+ , il aurait l'intention d'investir dans des institutions de microfinance sur le continent à travers Gojo & Company , le fonds japonais à impact qu'il a rejoint en janvier dernier en qualité de managing partner

Déjà présente au Burkina Faso depuis , la PME française Lagazel prend pied à Porto-Novo au Bénin , investissant 1 M€ pour un objectif de production de 100 000 kits et lampes solaires par an . Elle ambitionne également de s'implanter au Mali , en République Démocratique du Congo et à Madagascar

Le Wagon , école de code lancée il y a huit ans par Boris Paillard (ex analyste quantitatif de HSBC ), s'apprêterait à s'implanter en Afrique du Sud . Désireuse de se développer sur le continent, où elle dispose déjà de campus à Maurice et Casablanca , elle avait signé dans cette optique en janvier dernier un partenariat exclusif avec Honoris United Universities , réseau d'enseignement supérieur de premier plan en Afrique.

Après son investissement dans Royal Exchange General Insurance (REGIC) , un assureur non-vie nigérian ( relire bulletin ), le capital-investisseur tunisien AfricInvest prend une participation d'un montant et d'un pourcentage non divulgués au sein de la société d'assurance burkinabé Raynal Assurances IARD Burkina Faso (Raynal Assurances) , toujours via son véhicule Financial Inclusion VEhicle (FIVE)

En Côte d'Ivoire , la filiale locale de Movis International signe un partenariat avec Biovea Énergie - co-entreprise d' EDF Meridiam et Biokala - l'engageant à transporter la biomasse pour approvisionner la future centrale d'Ayébo dans le sud-est du pays.

L'éditeur francilien Trace Media Group fusionne au sein d'une nouvelle entité baptisée Trace Studios ses activités historiques de production et de distribution audiovisuelle avec celles d' Okuhle Media , société de production audiovisuelle sud-africaine récemment achetée par Trace ( relire bulletin

Bonne fin de semaine et à mardi prochain !

Une information à nous soumettre pour ce Bulletin Afrique ? Écrivez-nous à : [stephanie.roux@cfnews.net](mailto:stephanie.roux@cfnews.net)

Retrouvez l'ensemble des chroniques CFNEWS (Afrique, mais aussi Asie et Amérique latine) :

Ainsi que sur Twitter et LinkedIn

© CFNEWS.NET 2021

Testez CFNEWS

Accès intégral gratuit de 8 jours aux articles et au référentiel du corporate finance  
(réservé aux personnes morales - une seule demande par organisation).



## ITRNews

Carbonite-Webroot renforce la résilience des entreprises face aux ransomwares Les nouvelles fonctionnalités de détection et d'alerte de Carbonite Server améliorent la protection des données contre les ransomwares.

Paris, France le 25 octobre 2021 - Carbonite-Webroot, division Business Solutions d'OpenText™ (NASDAQ : OTEX), (TSX : OTEX), annonce de nouvelles fonctionnalités pour Carbonite Server® permettant d'améliorer la capacité des entreprises à détecter, protéger et répondre à l'augmentation des ransomwares et autres menaces pesant sur les données.

« Pour faire face à l'augmentation des attaques de ransomwares, les entreprises ont besoin d'une solution de sauvegarde et de restauration fiable et complète leur permettant d'être cyber résilientes » explique Prentiss Donohue, VPE, Ventes PME/C (Ventes aux petites et moyennes entreprises et aux consommateurs). « Les nouvelles fonctionnalités de Carbonite Server aident les entreprises à lutter contre la demande de rançon, leur permettent de résister à des pertes de données de toutes sortes et de revenir rapidement à des opérations normales. »

Voici les principales fonctionnalités de cette version :

Les sauvegardes horaires : les administrateurs peuvent maintenant configurer les paramètres de sauvegarde horaire et de conservation. Combinée avec la capacité de sauvegarde immuable de Carbonite Server, la sauvegarde horaire diminue considérablement le risque de compromettre les données par un ransomware. De nouvelles fonctionnalités de surveillance, d'alerte et de rapport tiennent les administrateurs pleinement informés de la progression et de l'état des sauvegardes horaires, leur permettant ainsi de gérer tout problème de planification susceptible de survenir à l'aide d'une fenêtre de sauvegarde plus courte.

L'analyse et le signalement des ransomwares potentiels : Carbonite Server inclut désormais des alertes d'avertissement précoce automatiques signalant des activités potentielles de ransomware sur les systèmes Windows sur la base d'une activité anormale, avec la possibilité d'examiner les sauvegardes signalées, ce qui permet d'améliorer la détection et l'examen des ransomwares potentiels.

La classification des ransomwares : des indications claires concernant l'état du risque de ransomware apparaissent également dans le tableau de bord de gestion, la page de surveillance et les vues des tâches, de manière à attirer immédiatement l'attention sur tout risque potentiel.

« Les attaques de ransomware et de malware sont malheureusement devenues une réalité quotidienne. La possibilité de programmer des sauvegardes immuables toutes les heures, ainsi que les fonctions de détection de ransomware offerte par Carbonite Server, augmente notre capacité globale de résilience face aux des attaques de ransomware et autres pertes de données, » explique Simon Calloway, responsable des achats internationaux chez Ocean Telecom. « Plus important encore, elles augmentent la probabilité que nos sauvegardes ne soient pas corrompues, renforçant ainsi notre posture globale de sécurité et de protection des données. »

Carbonite Server est une solution puissante et holistique, de sauvegarde et de restauration pour les systèmes physiques, virtuels et hérités qui sécurise les données sur site et dans le cloud. Les fonctionnalités de la solution minimisent les temps d'arrêt et assurent aux entreprises une résilience accrue face aux ransomwares. Avec des options de restauration flexibles et une gestion facile, Carbonite Server protège les données et aide les entreprises à se remettre des pertes de données.

## Commentaires

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.

### Les plus populaires

France Verif, qui propose une solution gratuite pour identifier à 99,79% les escroqueries sur Internet et protéger les cyberacheteurs, présente aujourd'hui...

**Weexa** Group a donc mis la main sur le groupe **EDT** dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront...

Le groupe turc Vestel vient de devenir le premier fabricant européen de téléviseurs certifiés DTS:X. Avec cette certification, Vestel entend améliorer...

Selon une étude de Juniper Research, les consommateurs perdront 40 milliards de dollars en 2022 (contre 31 milliards en 2021), à cause des appels télé...

### InfoDSI

Il y a seulement deux ans, près de six entreprises sur dix considéraient la sécurité numérique comme une direction technique ou un centre de coûts. Un...

Publié chaque année, le Guide des Salaires de Robert Half, propose les grilles de salaires d'une centaine de fonctions et dévoile les grandes tendances...

L'Europe de la cybersécurité et de la cyberdéfense se retrouvera autour d'une quinzaine d'événements à Rennes (Bretagne), du 16 au 18 novembre 2021, p...

Cellnex a notifié le 23 août 2021 son projet de prise de contrôle de la société Hivory. Par une décision en date du 25 octobre 2021, l'Autorité autori...

### ITRGames

Publié chaque année, le Guide des Salaires de Robert Half, propose les grilles de salaires d'une centaine de fonctions et dévoile les grandes tendances...

La deuxième édition de Games Made in France se clôture après avoir réuni plus d'un million de spectateurs uniques autour des 46 créations françaises v...

Avast annonce la découverte de plus de 150 applications SMS frauduleuses, dans le cadre d'une campagne baptisée « UltimaSMS ». Les applications sont t...

La Grande Récré poursuit son développement afin de se tenir au plus près des attentes des clients notamment par l'ouverture de nouveaux espaces. Depuis...



## ITRNews

SymaleaN intègre le service de signature électronique Universign à ses solutions QHSE Paris, le 25 octobre 2021 – Universign, Prestataire de Services de Confiance (PSCo) de signature électronique, de cachet électronique et d'horodatage, annonce aujourd'hui son partenariat avec SymaleaN, éditeur de solutions mobiles centralisées et automatisées de digitalisation des processus QHSE et RSE. Cette nouvelle collaboration permet à SymaleaN de proposer à ses clients une offre où la conformité et la valeur légale des documents sont renforcées.

Depuis 2013, SymaleaN accompagne les entreprises QHSE, des PME aux grands groupes, dans leur digitalisation et leur propose des solutions collaboratives et en temps réel afin d'améliorer la performance de leurs systèmes de management. Aujourd'hui, SymaleaN compte plus de 200 000 utilisateurs en France et à l'étranger et se positionne comme un des leaders de sa profession.

Une offre à la conformité renforcée et toujours plus proche de ses utilisateurs

SymaleaN est une solution applicative qui traite de sujets normatifs et légaux associés à la Qualité, à la Sécurité et à l'Environnement et au RSE. Certaines de ces opérations nécessitent une signature, ce qui, par le passé, obligeait l'utilisateur à imprimer le document, le faire signer puis le scanner pour le réintégrer dans le système, ralentissant ainsi les processus et compliquant son expérience utilisateur. Intégrer la solution de signature électronique Universign permet à SymaleaN de proposer une offre plus complète à ses clients, qui peuvent désormais échanger plus rapidement les documents nécessitant une signature.

En choisissant d'intégrer la signature électronique simple Universign, les clients de SymaleaN bénéficient de l'authentification SMS des signataires et d'un l'horodatage qualifié garantissant la date et l'heure de signature ainsi que l'intégrité du document dans le temps. Pour les transactions plus engageantes, SymaleaN a également intégré la signature avancée qui prévoit en plus un contrôle de la pièce d'identité du signataire. SymaleaN évite tout risque de litige lié à la signature et garantit à ses clients un niveau de sécurité élevé permettant d'assurer la valeur légale à toute documentation échangée.

SymaleaN utilise également le cachet électronique Universign pour garantir l'origine et l'intégrité des plans de prévention. Une fois ces derniers créés dans le logiciel de l'éditeur, ils sont automatiquement cachetés puis envoyés aux prestataires pour signature électronique.

Ce partenariat illustre également les priorités business de SymaleaN qui base sa stratégie produit sur l'interconnectivité de sa solution afin de fournir à ses clients un service global et unifié. Dans ce sens, l'entreprise développe l'ensemble de ses applications mode SaaS ou en mode On-Premise, pour qu'elles soient toutes collaboratives et en temps réel. En ajoutant le service de signature électronique Universign, l'expérience utilisateur devient encore plus fluide et simplifiée, toute la documentation à signer, ou déjà signée, est alors centralisée au sein d'un seul et même outil.

« Nous avons choisi de collaborer avec Universign car nous partageons les mêmes valeurs centrées sur l'expérience utilisateur. Notre stratégie produit s'appuie sur l'interconnectivité de nos solutions et il est primordial pour nous de proposer à nos clients des outils complets et collaboratifs qui pourront les aider dans leur travail quotidien. Cela est maintenant possible grâce à l'intégration de la signature électronique d'Universign. »

Aurélien Castel, Président de SymaleaN

« Nos offres sont centrées sur l'expérience client. Ajouter les services de signatures électroniques d'Universign nous permet de proposer des solutions globales à nos utilisateurs, qui pourront ainsi gérer l'ensemble de leurs opérations sans avoir à quitter l'application. L'accompagnement d'Universign a été très efficace et nous sommes très fiers de proposer ce nouveau service. » Stéphane Marsaud, Directeur Technique de SymaleaN

« Nos solutions de signatures électroniques permettent de simplifier de nombreux processus et de fluidifier les échanges de documents comme des contrats, ou autres contenus sensibles. Conformément au règlement européen eIDAS, nos signatures offrent des garanties juridiques indispensables aux activités de nos partenaires. Nous sommes ravis de collaborer avec SymaleaN et de leur permettre ainsi de proposer ces garanties juridiques à leurs clients. » Julien Stern, Président et Fondateur d'Universign

À propos de SymaleaN

Fondé en 2013, SymaleaN Group se positionne comme l'un des leaders de la digitalisation des systèmes de management QHSE. Composée d'une équipe experte métier, la société accompagne chaque année de nombreuses entreprises et organisations, des TPE jusqu'aux grands groupes, dans l'amélioration de leurs systèmes de management et leur stratégie digitale. SymaleaN Group offre des solutions collaboratives et en temps réel améliorant la performance des systèmes de management et garantissant votre conformité réglementaire et normative. Pour en savoir plus : <https://www.symalean.com>

À propos d'Universign

Universign, pure-player des Services de Confiance, est l'éditeur d'une plateforme SaaS de signature électronique, de cachet électronique et d'horodatage. En tant que Prestataire de Services de Confiance qualifié selon le règlement européen eIDAS, Universign sécurise et facilite les transactions numériques conformément aux réglementations. Gage de sécurité dans les échanges numériques, les Services de Confiance Universign offrent la meilleure expérience utilisateur en respectant deux principes d'usage : simplicité et conformité.

Pour en savoir plus : [www.universign.com](http://www.universign.com)

Commentaires

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.

Les plus populaires

France Verif, qui propose une solution gratuite pour identifier à 99,79% les escroqueries sur Internet et protéger les cyberacheteurs, présente aujourd'hui...

**Weexa** Group a donc mis la main sur le groupe **EDT** dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront...

Le groupe turc Vestel vient de devenir le premier fabricant européen de téléviseurs certifiés DTS:X. Avec cette certification, Vestel entend améliorer...

Selon une étude de Juniper Research, les consommateurs perdront 40 milliards de dollars en 2022 (contre 31 milliards en 2021), à cause des appels téléphoniques...

InfoDSI

En vue du pic d'activité de novembre et décembre, Fnac Darty propose plus de 2 800 postes sur l'ensemble du territoire, au sein de ses enseignes et en...

OVHcloud annonce une nouvelle génération de serveurs dédiés milieu de gamme, équipés de composants de dernière génération. À destination des petites e...



NFON lance CRM Connect, une solution logicielle qui permet d'intégrer facilement Cloudya, la solution de téléphonie Cloud, avec plus de 60 plateformes...

La technologie étant devenue omniprésente au quotidien, les fichiers et applis se multiplient sur nos appareils et pourraient bien nuire à notre santé...

ITRGames

En vue du pic d'activité de novembre et décembre, Fnac Darty propose plus de 2 800 postes sur l'ensemble du territoire, au sein de ses enseignes et en...

La technologie étant devenue omniprésente au quotidien, les fichiers et applis se multiplient sur nos appareils et pourraient bien nuire à notre santé...

La réalisation d'un Business Plan est pour beaucoup d'entreprises une épreuve digne de Koh-Lanta. Une sorte de parcours du combattant très redouté car...

Les vacances de la Toussaint approchent à grands pas, pour le plus grand plaisir de celles et ceux qui pourront profiter de leurs congés. Cette périod...



## Intégration : Weexa continue de croire en l'EDI



Qui a dit que l'EDI devait disparaître ? Weexa, ESN spécialisée dans ce domaine n'y pense même pas. Au contraire, son expertise dans la gestion de flux de données BtoB auprès des acteurs de la supply chain, plus particulièrement dans les domaines de l'EDI et de l'EAI est de plus en plus réclamée, selon Laurent Leboisne, Directeur général France chez Weexa.

Weexa est né de la fusion d'Eumatech, société créée en 2002, spécialiste du « pilotage de flux d'information » devenue la branche recrutement de l'ESN, et d'EDI Xperts, entreprise fondée en 2009 développant une activité autour de l'intégration de données.

La société fournit des services de conception de flux B2B/EDI et EAI, d'intégration et de support ainsi que de tierce maintenance applicative (TMA).

Mais l'ESN va plus loin encore dans la spécialisation. Weexa cible les industriels à forte rotation, la grande distribution, l'industrie pharmaceutique, la prestation logistique, le secteur automobile et les transporteurs.

« Nous parlons le même langage métier que nos clients. Nous connaissons les processus logistiques, les problématiques des constructeurs et des équipementiers automobiles. Nous avons développé une expertise sur les problématiques logistiques, d'approvisionnement, de just-in-time, de just-in-sequence », assure Laurent Leboisne.

En ce sens, Weexa a développé un savoir autour de l'intégration des WMS (Warehouse Management System) comme SAP EWM, e-Logistics de Generix ou Savoye, avec des ERP puissants, mais complexes tels SAP ou Odoo. « Nous avons des consultants experts de la personnalisation des interfaces ou encore dans la création de tableaux de bord spécifiques dans SAP », indique le dirigeant.

Du même coup, elle accompagne de grands comptes comme Danone, Valeo, Lacroix, BMW, Brico Dépôt ou encore Faurecia.

Weexa spécialiste des intégrations dans l'industrie et la supply chain

Certaines de ces entreprises font appel à Weexa parce que les consultants de l'ESN se sont spécialisés dans les spécifiques IDoc, un format de document développé par SAP. Les IDoc sont particulièrement utilisés dans les échanges de données entre les entreprises, leurs fournisseurs et leurs clients. Il peut autant être déployé pour établir des bons de livraison que pour partager des factures avec un système de comptabilité.

« Nos clients industriels maîtrisent mal l'intégration et le sujet des interfaces, malgré une bonne connaissance de leurs systèmes. Ils doivent faire communiquer leurs systèmes avec l'extérieur : avec les banques, les fournisseurs, les clients. Nous ne sommes pas une grosse ESN, mais nous avons ce savoir-faire », vante Laurent Leboisne. « Nous savons obtenir la bonne donnée au bon moment, à la bonne étape d'un processus. Ces flux sont assez complexes, surtout dans la gestion des produits frais dans la grande

distribution ».

Même si la plupart des acteurs ciblés ont des processus et des interfaces établis, il n'est pas rare que certains cas d'usage ne soient pas couverts, selon le dirigeant. Si l'on s'éloigne du standard EDI, les flux XML ou IDoc font toujours leur office, affirme-t-il.

« Pour un client de l'industrie pharmaceutique, nous avons numérisé un processus de fabrication de médicaments auprès de 50 sous-traitants. C'était un processus manuel qui ne dépendait pas d'une formalisation précise, suivant les paramètres et les relations des responsables avec les prestataires. Nous avons connecté le passage et la confirmation de commandes avec engagement de quantité, de réception des matières premières aux sous-traitants », illustre Laurent Leboisne. « Aujourd'hui, c'est complètement intégré et interfacé avec SAP ».

De plus en plus de technologies d'intégration

Et si **Weexa** connaît bien les architectures SAP, il est rare qu'elle déploie les solutions d'intégrations concoctées par SAP. « À ma connaissance, aucun de mes gros clients ne déploie SAP CPI (Cloud Platform Integration) », déclare Laurent Leboisne. « C'est trop compliqué, ils passent par des solutions externes ».

Le paysage de l'intégration se complexifie. À l'EDI et à l'EAI s'ajoutent les API. « Nous venons de l'EDI, mais nous nous sommes élargis à toute problématique d'intégration et de communication intersystème », assure le dirigeant de **Weexa**.

« L'EDI existe depuis une cinquantaine d'années et a beaucoup évolué, mais, les industriels cherchent des solutions capables de centraliser tout leur flux, que ce soient des flux EDI, EAI ou des API. Cela provoque des migrations et des évolutions de systèmes afin de pouvoir gérer tous les protocoles depuis une seule plateforme », observe Laurent Leboisne.

Pour autant, cela demande de disposer des compétences et de trouver la solution capable de gérer tous les flux. Selon le dirigeant, des outils comme ceux d'Axway ou Mulesoft trouvent grâce aux yeux des clients. « Beaucoup se tournent vers les solutions cloud ou infogérées, cela devient inévitable », remarque notre interlocuteur.

« Nous voulons être agnostiques des solutions », précise-t-il rapidement. Pour autant, **Weexa** développe une expertise autour de plusieurs technologies, dont IBM Sterling, OpenText, Generix ou encore Axway.

Par ailleurs, **Weexa** est la société mère d'une filiale indépendante editrice d'une solution iPaaS, nommée iXPath, hébergée sur OVHcloud. « Cette petite solution tactique vise les PME et les TPE. Elle permet de répondre à des problématiques simples de gestion de flux », déclare Laurent Leboisne.

L'EDI, un standard « stratégique » selon **Weexa**

Si les domaines de l'intégration s'élargit à d'autres technologies, cela ne veut pas dire que l'EDI est voué à disparaître, selon l'intéressé. L'EDI est vieillissant, mais demeure très fiable, robuste, affirme Laurent Leboisne.

« Le cœur de business des grands groupes membres du CAC40 repose sur des flux EDI. Plus de 70 % du chiffre d'affaires mondial d'un de nos très gros clients de l'agroalimentaire est généré via des flux EDI : ce n'est pas important, c'est stratégique », déclare-t-il. « Les standards de l'EDI ont près de vingt ans, ils évoluent, mais l'on n'y touche pas parce que cela fonctionne ».

« On me dit souvent l'avenir de l'EDI, ce sont les API. Peut-être, mais quand je vois la complexité de certains industriels à monter des flux API qui sont tous spécifiques, ce n'est pas encore le cas », tranche Laurent Leboisne. « Souvent les partenaires industriels n'emploient pas les mêmes outils de conception et de gestion d'API et que cela crée des problèmes d'incompatibilité. Les standards API restent à construire, alors

qu'une commande Edifact reste une commande Edifact, quel que soit l'outil. Un acteur comme GS1 n'est pas intervenu pour normaliser les échanges API, contrairement à l'EDI », défend-il.

Les ambitions internationales de Weexa

Au total, Weexa compte 150 collaborateurs puisque l'ESN vient d'acquérir EDT, un autre spécialiste de l'intégration de flux BtoB. « EDT nous intéressait pour ses offres de solutions. EDT est un expert d'IBM Sterling, entre autres, qui nous permet d'adresser davantage les ETI et les grands comptes ». Aussi, EDT apporte des clients en provenance du secteur publicitaire et des médias. « Les régies publicitaires utilisent l'EDI pour leurs bons de commande liés à la diffusion des publicités à la télévision ».

Autre levier de croissance pour Weexa, EDT dispose d'une solution de dématérialisation de la facturation qui administre environ 10 millions de factures par an. La solution est en cours de refonte pour respecter les préceptes de la loi finance 2024. La dématérialisation des factures sera prochainement une obligation pour toutes les entreprises françaises d'ici à 2024. Tout comme iXPath, EDT demeurera un acteur indépendant, mais ciblera les grands comptes.

« Nous commençons à être un acteur important sur le marché français et européen », vante notre interlocuteur. Présent dans huit pays en Europe, au Moyen-Orient et en Asie (France, Maroc, Japon, Royaume-Uni, Thaïlande, Turquie, République tchèque et Hongrie), Weexa se déploie au rythme des projets avec ses clients. L'ESN prévoit de s'installer au Mexique d'ici la fin de l'année pour suivre ses clients du secteur automobile. « L'industrie automobile nous pousse à le faire et cela intéresse des clients d'autres secteurs ».

Weexa prévoit de générer un chiffre d'affaires annuel de 12 millions d'euros d'ici à la fin de l'année 2021. « Nous mesurons une croissance organique de 15 à 20 % par an. Il y a un marché de l'EDI et nous cherchons à nous développer à l'international ». L'un des volets de cette croissance passera par des partenariats avec les grands intégrateurs et ESN qui n'ont pas forcément une expertise EDI. « Nous avons déjà travaillé en sous-traitance avec les gros intégrateurs et les éditeurs. Nous sommes en train d'œuvrer pour multiplier ce type de partenariats », conclut Laurent Leboisne. Pour approfondir sur Middleware



## [TECH] Weexa double de taille



Issu de la fusion entre le marocain Eumatech et Edi Xpert en 2020, l'expert des EDI met la main sur son confrère EDT et ses 5 M€ de revenus. © EDT (Electronic Data Transfert)

En 2020, la société marocaine Eumatech et le français EDI Xpert se rapprochaient pour former Weexa, un ensemble d'une centaine de salariés générant 6,3 M€ de chiffre d'affaires, dans la numérisation des flux interentreprises et internes, notamment relatives aux chaînes d'approvisionnement. Une autre société de son secteur, EDT, active dans les échanges de données informatisées (EDI) et disposant par ailleurs de briques technologiques comme les signatures électroniques, cherchait depuis quelque mois à s'adosser; son fondateur Jean-Jacques Hirsh, en 1990, partant à la retraite. Informé de cette recherche de cession à travers un client commun, le directeur général de Weexa, Laurent Leboisne, court-circuita un process mené par une banque d'affaires, pour mettre la main sur la quasi-totalité des titres. L'entreprise francilienne signe ainsi une opération la faisant presque doubler son encours, puisqu'avec cinquante salariés, EDT enregistre 5 M€ de revenus. L'acquisition est principalement financée grâce à des liquidités dont dispose Weexa, complétées par des prêts apportés par des partenaires bancaires. Il compte à ce jour plusieurs grands comptes dans l'agroalimentaire, la distribution et l'automobile et devrait ouvrir son premier bureau à l'étranger avant la fin de l'année, au Mexique, grâce à l'activité internationale de l'un d'entre eux. Il dispose déjà d'équipes dans les zones EMEA (Europe, Moyen Orient et Afrique) et APAC (Asie-Pacifique).

Les intervenants de l'opération EDT (ELECTRONIC DATA TRANSFERT)

© CFNEWS.NET 2021

Testez CFNEWS

Accès intégral gratuit de 8 jours aux articles et au référentiel du corporate finance (réservé aux personnes morales - une seule demande par organisation).



## DIGITALISATION BTOB

**Weexa se renforce en EDI en rachetant EDT**

>Née en mai 2020 du rapprochement des groupes Eumatech (spécialisé dans le pilotage de flux d'information) et EDI Xperts, la société française **Weexa** vient d'annoncer le rachat de son compatriote, le groupe **EDT**, spécialiste de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique. Ce dernier est également partenaire stratégique d'Opentext et IBM Sterling. Pour le groupe Weexa, qui emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays en Europe et en Asie (une implantation sur le continent américain est prévue avant fin 2021), c'est l'occasion de compléter ses offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support, **EDT** et ses cinquante salariés conservant son autonomie, son identité et sa marque. « *La fidélité exceptionnelle des clients aux deux sociétés repose sur la proximité, la qualité et la fiabilité des services rendus pour ces applications de la supply chain tellement critiques* » souligne le communiqué. A noter que **Weexa** a également développé depuis le début des années 2000 des activités d'intégration de solutions supply chain de type WMS/TMS et ERP (intégration de données dans SAP notamment). **JLR**



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires



## Vidéo News n°543. Weexa acquiert le groupe EDT

06/10/2021



La société Weexa vient d'acquérir le groupe EDT. Cette opération vient compléter parfaitement les offres de conseil opérationnel, de digitalisation et de support qui constituent le cœur des activités de l'acquéreur. Weexa est présent sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui lui permettra de proposer un support complet « follow the sun ». Avec EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'une équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Au sein du

groupe Weexa, EDT conserve son identité, sa marque et les accords de partenariat avec IBM et OpenText. **JPG**

Photo © Weexa

**Voir la Vidéo News n°543 : [cliquez ici](#)**





## EDI : les Français Weexa et EDT font cause commune

Weexa Group vient d'acquérir le groupe EDT. Alliés, les deux Français visent le leadership en Europe, voire dans le monde, ont-ils indiqué à Solutions Numériques à l'occasion du salon parisien Solutions ce 5 octobre. Jean-Jacques Hirsch, fondateur d'EDT, et Jérôme Fleury, président de Weexa Group, semblent comme deux amis de longue date, se réjouissant mutuellement de cette nouvelle équipe qu'ils forment depuis que Weexa a racheté EDT. De quoi parlent-ils ? D'EDI, c'est-à-dire d'Echange de Données Informatisé, ou encore de flux dématérialisés. Qui existent depuis longtemps, mais qui, en réalité, ne cesse d'augmenter, contrairement à ce que l'on pourrait penser. « Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année », a souligné ainsi Jean-Jacques Hirsch Et de préciser à Solutions Numérique qu'ils représentent entre 60 et 70 % du CA de ses grands comptes clients (grande distribution, transport et logistique, média et publicité, agroalimentaire...) qui utilisent ses solutions pour la supply chain ou encore les échanges de factures clients.

Couvrir la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB

Avec cette expertise sur l'EDI, Weexa, spécialisée dans la digitalisation des flux B2B (EDI/EAI, Enterprise Application Integration), mais aussi dans l'intégration de solutions supply chain de type WMS/TMS et d'ERP (comme l'intégration de données dans SAP) notamment compte proposer de nouveaux services et s'allier à de nouveaux partenaires, dans des secteurs que l'entreprise adressait peu. « Avec EDT, nous couvrons la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB », s'est réjoui Jérôme Fleury, qui a souligné que l'entreprise devenait l'un des plus gros acteurs du secteur, se projetant « leader en Europe » des flux EDI et d'intégration, « voire dans le monde ».

Entre les deux entités, le nombre de collaborateurs passent à plus de 150, alors qu'au sein du groupe Weexa, EDT conserve son identité, sa marque, son autonomie et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText.



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT et poursuit sa croissance sur le marché de la digitalisation des flux B2B**

Avec plus de 30 ans d'expérience, le groupe EDT est devenu, en France, un acteur très présent sur le marché de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique. En offrant des solutions qui s'intègrent dans le système d'information des entreprises ou qui permettent à ces entreprises d'externaliser leurs flux B2B... Avec plus de 30 ans d'expérience, le groupe EDT est devenu, en France, un acteur très présent sur le marché de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique. En offrant des solutions qui s'intègrent dans le système d'information des entreprises ou qui permettent à ces entreprises d'externaliser leurs flux B2B, le groupe EDT vient compléter parfaitement les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support qui constituent le cœur des activités du groupe Weexa.

Naissance d'un groupe important sur un marché porteur

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements.

Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe Weexa de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support complet « follow the sun ».

En acquérant le groupe EDT, le groupe Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Avec une telle force de frappe, le groupe va pouvoir répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conserve son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec les deux leaders mondiaux du secteur que sont IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

Une même vision du marché basée sur la compétence et la proximité

Entre le groupe Weexa et EDT, c'est avant tout une relation de confiance qui s'est tissée dès la première rencontre, reposant sur une vision semblable du marché et de ses perspectives, ainsi que des moyens nécessaires pour atteindre des objectifs communs et ambitieux.

La fidélité exceptionnelle des clients aux deux sociétés repose sur la proximité, la qualité et la fiabilité des services rendus pour ces applications de la Supply Chain tellement critiques.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. La complémentarité de nos offres nous

positionne désormais comme un acteur important des flux B2B et B2G, dans tous les secteurs d'activité » , précise Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT.

« En intégrant EDT à notre groupe, nous renforçons notre expertise sur l'EDI avec de nouveaux types de services et de nouveaux partenaires, dans des secteurs que nous adressions peu. Cette nouvelle filiale va nous permettre d'adresser toutes les problématiques du marché, de façon toujours plus structurée et pertinente. Avec EDT, nous couvrons la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB » , se réjouit Jérôme Fleury, Président de WEEXA Group.

Email



## Digitalisation des flux B2B

### **Weexa acquiert le groupe EDT**

La société Weexa vient d'acquérir le groupe EDT. Cette opération vient compléter parfaitement les offres de conseil opérationnel, de digitalisation et de support qui constituent le cœur des activités de l'acquéreur. Weexa est présent sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui lui permettra de proposer un support complet « follow the sun ». Avec EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'une équipe

de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Au sein du groupe Weexa, EDI conserve son identité, sa marque et les accords de partenariat avec IBM et OpenText. **JPG**



## MtoM Mag - Le journal de l'MtoM.



- accueil .
- newsletter .

Flux RSS .

- soumissions .
- publicité .
- contacts

Avec plus de 30 ans d'expérience, le groupe EDT est devenu, en France, un acteur très présent sur le marché de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique...



En offrant des solutions qui s'intègrent dans le système d'information des entreprises ou qui permettent à ces entreprises d'externaliser leurs flux B2B, le groupe EDT vient compléter parfaitement les offres de conseil opérationnel, de pilotage,

d'intégration, de digitalisation et de support qui constituent le cœur des activités du groupe Weexa.

Naissance d'un groupe important sur un marché porteur

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements.

Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe Weexa de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support complet « follow the sun ».

En acquérant le groupe EDT, le groupe Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Avec une telle force de frappe, le groupe va pouvoir répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conserve son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec les deux leaders mondiaux du secteur que sont IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier. Une même vision du marché basée sur la compétence et la proximité

Entre le groupe Weexa et EDT, c'est avant tout une relation de confiance qui s'est tissée dès la première rencontre, reposant sur une vision semblable du marché et de ses perspectives, ainsi que des moyens nécessaires pour atteindre des objectifs communs et ambitieux.

La fidélité exceptionnelle des clients aux deux sociétés repose sur la proximité, la qualité et la fiabilité des services rendus pour ces applications de la Supply Chain tellement critiques.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe **WEEXA** est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. La complémentarité de nos offres nous positionne désormais comme un acteur important des flux B2B et B2G, dans tous les secteurs d'activité », précise **Jean-Jacques Hirsch**, fondateur d' **EDT**.

« En intégrant **EDT** à notre groupe, nous renforçons notre expertise sur l'EDI avec de nouveaux types de services et de nouveaux partenaires, dans des secteurs que nous adressions peu. Cette nouvelle filiale va nous permettre d'adresser toutes les problématiques du marché, de façon toujours plus structurée et pertinente. Avec **EDT**, nous couvrons la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB », se réjouit **Jérôme Fleury**, Président de **WEEXA** Group.

<https://www.weexa.com/>

<https://www.group-edt.fr/>



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

**Weexa** Group a donc mis la main sur le groupe **EDT** dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe **Weexa**.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe **Weexa** emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe **EDT**, **Weexa** disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. **Weexa** pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe **Weexa**, **EDT** conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe **Weexa** poursuit son développement géographique, offrant ainsi à **EDT** la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' **EDT**. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe **WEEEXA** est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec **EDT**, **Weexa** couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires





## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières complèteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires

Commentaires

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

**Weexa** Group a donc mis la main sur le groupe **EDT** dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe **Weexa**.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe **Weexa** emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe **EDT**, **Weexa** disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. **Weexa** pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe **Weexa**, **EDT** conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe **Weexa** poursuit son développement géographique, offrant ainsi à **EDT** la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' **EDT**. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe **WEEEXA** est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec **EDT**, **Weexa** couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

**Weexa** Group a donc mis la main sur le groupe **EDT** dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières complèteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe **Weexa**.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe **Weexa** emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe **EDT**, **Weexa** disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. **Weexa** pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe **Weexa**, **EDT** conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe **Weexa** poursuit son développement géographique, offrant ainsi à **EDT** la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' **EDT**. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe **WEEEXA** est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec **EDT**, **Weexa** couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières complèteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

[Sujets similaires](#)

[Commentaires](#)

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières compléteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires

Commentaires

Aucun commentaire pour le moment. Soyez le premier à laisser un commentaire.



## Digitalisation des flux B2B: Weexa, une succes story marocaine

Weexa, groupe spécialisé dans la digitalisation des flux B2B, renforce son activité. Elle vient d'acquérir le groupe français EDT, une opération qui lui permet de poursuivre sa croissance sur son marché de prédilection. EDT est un acteur très présent sur le marché de l'échange de données informatisé (...)





PAYS :France  
PAGE(S) :3  
SURFACE :8 %  
PERIODICITE :Hebdomadaire

i-L&S (iLogiciels &

► 6 octobre 2021 - N°651

→ Paris, le 4 Octobre 2021 - **Weexa Group** acquiert le groupe **EDI** et poursuit sa croissance sur le marché de la digitalisation des flux B2B. Fondé en décembre 1989, **EDI** est un fournisseur de services d'intégration B2B. Distributeur exclusif en France et centre d'expertise de technologies leaders (Opentext Bizmanager et IBM Sterling), **EDI** est reconnu comme partenaire sur lequel s'appuyer pour déployer des solutions EDI, EAI, de dématérialisation, et de coffres forts électroniques. Au sein du groupe Weexa, **EDI** conserve son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec les deux leaders mondiaux du secteur que sont IBM et OpenText. En acquérant le groupe **EDI**, le groupe **Weexa** disposera de plus de 150 collaborateurs au total, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Le groupe va pouvoir répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.



**38 / SERVICES : Weexa Group rachète le groupe EDI**

**WEEXA** (siège social à Clichy/Hauts-de-Seine, 100 salariés), groupe spécialisé dans la numérisation des données, a racheté le groupe **EDI** / T : 04.76.41.19.19 (siège social à Montbonnot-Saint-Martin/Isère, 50 salariés), expert de la facture électronique.  
[www.weexa.com](http://www.weexa.com) [www.group-edt.fr](http://www.group-edt.fr)



## Weexa Group acquiert le groupe EDT



Publié le 05/10/2021 à 07h37

(Boursier.com) — Avec plus de 30 ans d'expérience, le groupe EDT est devenu, en France, un acteur très présent sur le marché de l'EDI (Echange de Données Informatisé) et de la facture électronique. En offrant des solutions qui s'intègrent dans le système d'information des entreprises ou qui permettent à ces entreprises d'externaliser leurs flux B2B, le groupe EDT vient compléter parfaitement les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support qui constituent le cœur des activités du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements.

Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe Weexa de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support complet "follow the sun".

En acquérant le groupe EDT, le groupe Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Avec une telle force de frappe, le groupe va pouvoir répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conserve son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec les deux leaders mondiaux du secteur que sont IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

©2021 Boursier.com



## **Weexa Group acquiert le groupe EDT, spécialiste de l'EDI et de la facture électronique**

Weexa Group a donc mis la main sur le groupe EDT dont les solutions permettent aux entreprises d'externaliser leurs flux B2B. Ces dernières complèteront désormais les offres de conseil opérationnel, de pilotage, d'intégration, de digitalisation et de support du groupe Weexa.

Les technologies de digitalisation des flux B2B n'ont pas cessé d'évoluer et de se développer depuis 30 ans. Elles concernent aujourd'hui les petites et les grandes entreprises et tous les gouvernements. Le groupe Weexa emploie aujourd'hui plus de 100 collaborateurs sur 3 continents et dans 8 pays, couvrant ainsi les zones EMEA et APAC. Une implantation est par ailleurs prévue sur le continent américain avant fin 2021, ce qui permettra au groupe de répondre aux demandes de ses clients présents sur le continent américain mais aussi de proposer un support international complet.

En rachetant le groupe EDT, Weexa disposera de plus de 150 collaborateurs, d'infrastructures d'hébergement et d'équipe de support 24/365 dédiés aux applications EDI et e-facture. Weexa pourra ainsi répondre à des appels d'offres et des consultations au même titre que les grands acteurs présents sur ce marché.

Au sein du groupe Weexa, EDT conservera son identité, sa marque, son autonomie, ses cinquante salariés et les accords de partenariat stratégique avec IBM et OpenText. En parallèle avec cette extension de son offre, le groupe Weexa poursuit son développement géographique, offrant ainsi à EDT la possibilité d'accompagner ses clients dans le monde entier.

« On a souvent dit que l'EDI était dépassé, alors qu'il reste en réalité énormément à faire dans ce domaine, indique Jean-Jacques Hirsch, fondateur d' EDT. Nous constatons une augmentation des flux de 10 à 12 % chaque année. Le marché est à la fois pérenne et porteur. Ce rapprochement avec le groupe WEEEXA est une formidable opportunité pour notre entreprise d'accélérer sur ses marchés, en France et à l'international. »

Avec EDT, Weexa couvre désormais la totalité du spectre de la digitalisation des flux BtoB.

Sujets similaires